

# Oefeningen voor je why

We gaan op zoek naar jouw 'waarom'. Jouw why is de reden waarom je 's morgens uit je bed stapt om te werken aan jouw bedrijf. Het is één van de redenen waarom klanten bij je komen aankloppen. Het vinden van je why is een belangrijke stap in het positioneringsproces. Je kan hierdoor jouw klanten emotioneel verbinden en een loyale klantenkring opbouwen.

Maar laten we eerlijk zijn; het vinden van je why kan soms moeilijk zijn. Daarom deze oefeningen om je why helder te krijgen.

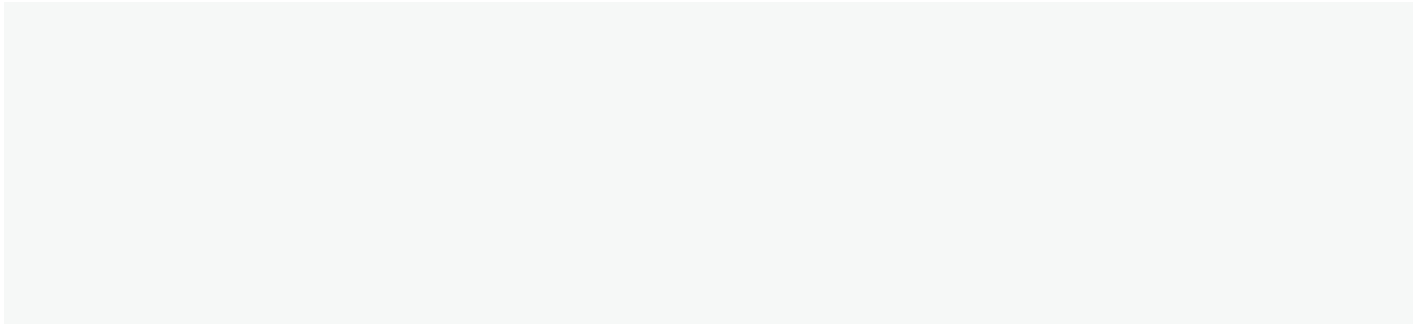
Ben je klaar om te ontdekken wat je drijft en waarom je doet wat je doet?

*You can only become truly accomplished at something you love. Don't make money your goal. Instead pursue the things you love doing, and do them so well that people can't take their eyes of you."*

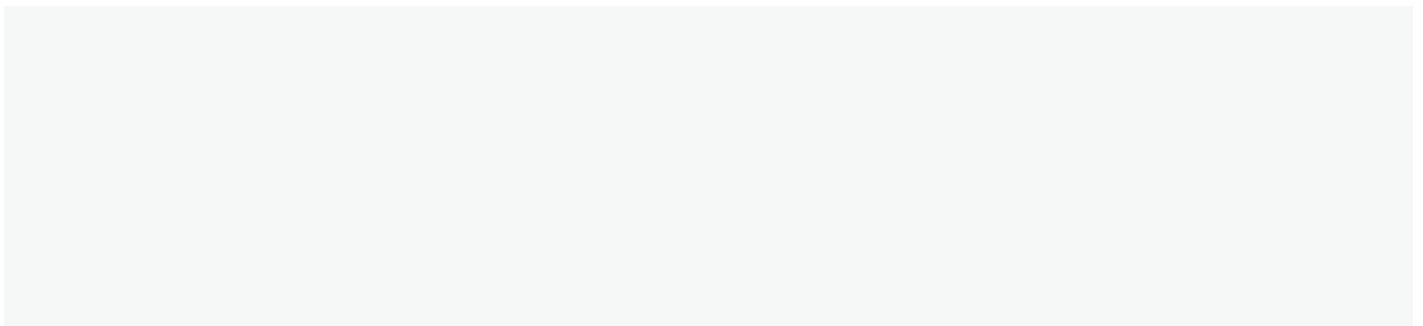
Waarom ben je ooit begonnen met je bedrijf? Wat was je trigger om te starten met ondernemen? Wat was je motivatie?

Wat zijn je grootste successen al geweest?

Wat waren je grootste uitdagingen tot hiertoe? Hoe heb je deze overwonnen?



Welke impact maak je? Hoe zou de wereld er uitzien mocht je niet meer bestaan?



# CO PY RI GH T

Copyright That's called strategy 2022

Tekst & vormgeving: Valérie Picard

Alle rechten voorbehouden.

Tenzij anders vermeld behoren de rechten van deze inhoud bij That's called strategy.

Overname of gedeeltelijke overname is niet toegestaan. Plaatsing of het commercieel gebruiken van de inhoud is tevens niet toegestaan. Het linken of verwijzen naar deze inhoud is toegestaan, mits de toestemming van Valérie Picard.

Email: [valerie@thatscalledstrategy.be](mailto:valerie@thatscalledstrategy.be)





Insta: [@thatscalledstrategy](https://www.instagram.com/thatscalledstrategy)





THANK YOU

THAT'S CALLED  
*Strategy*

-  [www.thatscalledstrategy.be](http://www.thatscalledstrategy.be)
-  [valerie@thatscalledstrategy.be](mailto:valerie@thatscalledstrategy.be)
-  0479447054
-  @thatscalledstrategy